

A.F. 2020/2021

CLASSE 1H - ADDETTO ALLE VENDITE

APPROFONDIMENTI PER IL **RECUPERO DEBITI** NELLA MATERIA **PIANIFICAZIONE VENDITE**

Supporti e materiali:

- Libro di testo "Marketing & distribuzione"
- Mappe concettuali elaborate in classe e riportate sul quaderno
- Materiali condivisi in Google Classroom

Argomenti:

- Il concetto di marketing e le sue origini (libro di testo, pagg. 53 – 56, escluso capitolo 3)
- Definizione e classificazione dei BISOGNI
- La piramide di Maslow
- Il PRODOTTO: definizione e tipologie
- La produzione: trasformazione delle MATERIE PRIME in prodotti

Modulo di merceologia: abbigliamento

- Le fibre tessili, macrocategorie (naturali, artificiali, sintetiche) e principali tipologie
- Proprietà e trattamento (etichetta e simboli di lavaggio)

Modulo operazioni nel punto vendita: dare il resto

- Tagli di moneta e banconote (Euro).

Indicazioni:

Ripassa gli argomenti indicati e svolti nel corso dell'anno formativo appena trascorso; il debito verrà recuperato entro la fine del mese di Settembre 2021 con un'interrogazione sui vari temi.